

Pokazatelji likvidnosti

$$1. \text{ Opšti racio likvidnosti} = \frac{\text{Obrtna sredstva}}{\text{Kratkorocne obaveze}}$$

Pokazuje sa koliko je obrtnih sredstava preduzeća pokriven svaki dinar kratkoročnih obaveza.

$$2. \text{ Rigorozni racio likvidnosti} = \frac{\text{Likvidna sredstva}}{\text{Kratkorocne obaveze}}$$

Pokazuje sa koliko je likvidnih sredstava pokriven svaki dinar kratkoročnih obaveza.

*Likvidna sredstva = Obrtna sredstva – Zalihe

Ili Likvidna sredstva = Potraživanja + Kratkoročna finansijska ulaganja + Gotovina

Pokazatelji aktivnosti

$$3. \text{ Koeficijent obrta kupaca} = \frac{\text{Neto prihodi od prodaje}}{\text{Prosecan saldo kupaca} *}$$

*Prosečan saldo kupaca = (Kupci u tekućoj godini + Kupci u prethodnoj)/2

Pokazuje koliko puta godišnje se vrši naplata od kupaca

$$\text{Prosečan period naplate potraživanja od kupaca} = \frac{365}{\text{Koeficijent obrta kupaca}}$$

$$4. \text{ Koeficijent obrta zaliha} = \frac{\text{Cena koštanja realizovanih proizvoda}}{\text{Prosecan saldo zaliha} *}$$

*Prosečan saldo zaliha = (Zalihe iz tekuće godine + Zalihe iz prethodne godine)/2

Pokazuje koliko puta godišnje se obrnu, realizuju i reprodukuju zalihe preduzeća.

$$\text{Prosečan period trajanja jednog obrta zaliha} = \frac{365}{\text{Koeficijent obrta zaliha}}$$

$$5. \text{ Koeficijent obrta dobavljača} = \frac{\text{Cena koštanja} + \text{Usluge na kreditna sredstva}}{\text{Prosecan saldo dobavljača} *}$$

*Prosečan saldo dobavljača = (Dobavljači u tekućoj + Dobavljači u prethodnoj)/2

Pokazuje koliko puta godišnje se izmire obaveze prema dobavljačima.

$$\text{Prosečno vreme plaćanja dobavljača} = \frac{365}{\text{Koefficien t obrta dobavljača}}$$

$$6. \text{ Stopa prinosa na ukupna poslovna sredstva} = \frac{\text{Poslovni dobitak}}{\text{Prosečna poslovna sredstva} *}$$

$$*\text{Prosečna poslovna sredstva} = (\text{aktiva prethodne} + \text{aktiva tekuće})/2$$

Pokazuje koliko je dinara prirasta ostvarilo preduzeće na svakih 100 dinara prosečno uložениh sredstava.

$$7. \text{ Stopa prinosa na sopstvena poslovna sredstva} = \frac{\text{Netodobitak}}{\text{Prosečna sopstvena sredstva}}$$

$$*\text{Prosečna sopstvena sredstva} = (\text{sopstveni kapital prethodne} + \text{sk tekuće})/2$$

Pokazuje sa kojim intezitetom preduzeće stvarno interno raste ili se smanjuje sa proticanjem vremena.

** Ako nema podataka iz prethodne godine, prosečna vrednost se aproksimira na sadašnjju.

Faktor poslovnog leveridža:

$$\text{FPL} = \frac{PP - VT}{PPKT} = \frac{PP - VT}{PP - VT - FT}$$

Može se izračunati i preko odnosa procentnog povećanja prihoda od prodaje i poslovnog rezultata:

$$\text{FPL} = \frac{\% \text{ poslovnog rezultata}}{\% \text{ promena prihoda od prodaje}} = \frac{\% \text{ PPKP}}{\% \text{ PP}}$$

Faktor finansijskog leveridža:

Pokazuje koliko se puta brže menja bruto dohodak pri procentualnoj promeni poslovnog rezultata.

Računa se po formuli:

$$\text{FFL} = \frac{\text{PPKP}}{\text{PPKP} - K} ;$$

- određuje se i kao odnos procenta promene u zaradi po akciji i procenta promene u poslovnom rezultatu:

$$\mathbf{FFL} = \frac{\% \text{ promena u zaradi po akciji}}{\% \text{ promena poslovnog rezultata}}$$

***** Neto dobit**

Računa se iz bilansa uspeha:

PRIHODI OD PRODAJE

- CK (cena koštanja) prodatih proizvoda (Oduzima se od prihoda od prodaje)

=**BRUTO DOBIT** (Dobija se kad se CK oduzme od prihoda od prodaje)

- Troškovi prodaje ili marketinga
- Troškovi uprave i administracije
- Troškovi amortizacije

} troškovi perioda

=**POSLOVNA DOBIT**

- Finansijski rashodi i kamate

=**DOBIT PRE OPOREZIVANJA**

- Porez

=**NETO DOBIT** (Kraj bilansa uspeha ---> odavde se sastavlja izveštaj o rasporedjenoj neto dobiti)